

# 495 美元实现 3 台服务器整合

■ 本报记者 郭涛

从 2010 年 3 月 1 日到 6 月 15 日, VMware vSphere Essentials 产品包五折优惠, 价格为 495 美元。VMware 这一惠及全球用户的促销策略能否激活中小企业虚拟化市场?

## 半价优惠

Gartner 的一份调查报告显示, 未来中国虚拟化应用市场将保持高速增长, 其中服务器虚拟化和中小企业虚拟化应用是最大的亮点。VMware 对未来虚拟化市场走向的判断与 Gartner 不谋而合。正因为如此, VMware 推出了 vSphere Essentials 促销计划, 希望借此掀起一个中小企业虚拟化应用的高潮。与适用于企业级用户的虚拟化软件不同, VMware vSphere Essentials 是专为中小企业设计的全面虚拟化解决方案, 很适合物理服务器数量少于 20 台的企业应用。

VMware vSphere Essentials 产品包主要包括 Update Manager、Virtual Center Foundation、3 个双核 CPU 许可证、一年的

升级服务以及可升级至 vSphere Essentials Plus 的产品包。在促销期内, 用户只要花不到 500 美元, 就可以实现 3 台物理服务器的虚拟化整合。

VMware 公司大中华区总裁宋家瑜介绍说: “为了更好地满足中小企业的需要, vSphere Essentials 削减了一些复杂的管理功能。vSphere Essentials 可以支持多种操作系统平台, 在整合异构平台方面具有优势。”

未来, 随着企业的业务不断增加, 如果 vSphere Essentials 难以满足应用所需, 用户还可以轻松升级至 VMware vSphere Essentials Plus。

## 降低管理和运维成本

在拥有几十台甚至上百台服务器的企业中, 采用虚拟化技术对服务器进行整合, 其效果可能十分明显。但是中小企业的信息系统规模不大, 一般情况下 3~5 台服务器就能承载所有的应用。在这种情况下, 采用虚拟化技术对服务器进行整合,

对于缩减服务器数量、降低硬件采购成本的作用似乎并不大。

“对于中小企业来说, 服务器虚拟化的作用主要体现在降低管理和运维成本以及提高系统的安全性和可管理性等方面。”宋家瑜分析说, “原来, 用户的习惯是为每台服务器分配一个应用。一旦服务器出现故障, 服务器上的应用只能停止。用户如果想重启这项应用, 就必须在另外一台服务器上重新进行配置, 这可能要花费几个小时甚至几天的时间。如果采用虚拟化技术, 用户可以在多个物理设备上进行资源调配, 从而有效提高物理设备的利用率和可靠性。一些企业在并购或升级旧系统时, 可能会遇到不同应用环境整合的难题。如果采用虚拟化技术, 用户可以轻松实现异构系统的整合。”

## 虚拟化与云不冲突

在欧美地区, 中小企业采用按 IT 资源使用量付费的业务模式或 IT 服务外包已

十分普遍。宋家瑜举例说: “现在, AT&T 可以提供按小时付费的云服务, 在增加新的服务内容时, 可以做到即开即用。对于公共云来说, 技术不是主要障碍, 关键是商业模式的问题。”

未来, 更多的中小企业可能会采用公共云的服务模式。如果是这样, 中小企业现在还有必要部署虚拟化技术吗? “中小企业可以先部署虚拟化技术, 构建一个‘准云’的环境, 即使以后采用公共云服务, 也能实现轻松过渡。虚拟化可以实现系统的安全隔离。企业如果采用过虚拟化技术, 对于系统的安全性、可靠性、可用性等会有更深刻的理解。”宋家瑜解释说, “用户在虚拟化上的投资不会被浪费。未来, 即使企业将大部分业务外包, 还会有部分关键业务放在企业的数据中心或私有云中。在混合云的环境中, 数据或应用很可能在私有云和公共云之间来回移动。企业在数据中心和私有云环境中部署的虚拟化技术仍旧可以发挥重要作用。”