

**PROFIL**

Infogérance, services managés

SIÈGE SOCIAL

Londres

SALARIÉS

Plus de 700

CA 2012

Plus de 154M€

SITE WEBwww.claranet.fr

«Avec VMware, nos clients bénéficient de fonctions de haute disponibilité pour héberger tout ou partie de leurs systèmes critiques. Ils maîtrisent leur budget et disposent de la flexibilité nécessaire pour répondre à leurs besoins critiques. Avec plus de 90% des environnements hébergés en mode Cloud, Claranet offre un taux de disponibilité de 100%.»

Olivier Beaudet, Président Directeur
Général Claranet France

claranet

hosting | networks | applications

Claranet, partenaire “vCloud Powered”, est un acteur majeur des services Cloud en Europe, spécialisé en réseaux, hébergement et infogérance d’applications web. Sa mission est d’aider ses clients à tirer le meilleur parti des technologies internet pour leur activité. Fondée en 1996, la société a réalisé plus de 154 M€ de chiffre d’affaires en 2012 et compte plus de 4700 clients. Elle s’appuie sur plus de 700 collaborateurs et gère 19 data centres en Europe, reliés via un réseau privé haut débit.

Objectifs

- Avec l’avènement des applications Web, les entreprises sont confrontées à des contraintes opérationnelles de plus en plus importantes. Cette nouvelle donne n’est pas toujours compatible avec des contraintes budgétaires fortes sur les dépenses IT des entreprises. Pour les aider à relever ce double défi opérationnel et budgétaire, Claranet a mis en place une logique interne d’automatisation, de rationalisation et de gestion optimale de son infrastructure, permettant notamment d’offrir des services à la demande.
- Pour garantir un accès direct aux ressources, une qualité de service optimale, une disponibilité permanente et une fiabilité à toute épreuve, Claranet a mis en œuvre une infrastructure d’hébergement reposant sur les solutions Cloud de VMware. La société propose ainsi à ses clients une infrastructure cloud mutualisée ou privée, agrémentée de ses propres services d’infogérance d’applications web, leur permettant de choisir la solution la mieux adaptée à leurs besoins (Cloud public, Cloud privé, Cloud hybride, ...).

Solution VMware

- 90% des environnements clients sont aujourd’hui virtualisés et reposent sur VMware vCloud Director.
- Le Cloud étant au cœur de son métier, la société dispose d’experts certifiés VMware dans tous les pays où elle exploite des data centres.

Bénéfices

- Haute disponibilité des plateformes - Claranet garantit à tout type d’entreprises (depuis les comptes intermédiaires et les PME jusqu’aux entreprises du CAC 40), une connectivité constante des infrastructures et applications hébergées, pour une disponibilité 24/7 des services.
- Evolutivité - Claranet met notamment en place une infrastructure flexible pour héberger le formulaire de don du Téléthon. Entièrement pensée pour passer rapidement d’un état de “basse disponibilité” (9 mois/an), à une configuration “haute disponibilité”, elle permet de gérer les pics de montée en charge (426 000 visites et 1,6 million de pages vues en 2012).
- Maîtrise budgétaire - Les entreprises n’ont pas à assumer de dépenses d’investissement, elles peuvent ajuster à la hausse comme à la

VMWARE CASE STUDY

PRODUITS VMWARE

- Depuis la virtualisation des serveurs jusqu'aux PRA et PCA

APPLICATIONS

- Tous types d'applications clients hébergés, majoritairement des applications web

PARTENAIRES

- "VMware Service Provider Premier" et "vCloud Powered"

CERTIFICATIONS

- Plus de 15 experts VMware certifiés "VCP" (VMware Certified Professional) en Europe

baisse leur plate-forme en fonction de leurs besoins réels, et elles bénéficient de plus de l'expertise des équipes techniques de Claranet pour maintenir et optimiser leur environnement.

- Accès direct pour le client à ses ressources en quelques minutes. Simplification et accélération des processus internes de provisioning.
- Le partenariat avec VMware apporte crédibilité technique et visibilité à Claranet. De plus, VMware offre des modalités de partenariat d'avant-garde (tarification liée au business model, évangélisation et programmes marketing communs).

