



LA SFIDA

Realizzare due data center, a Roma e Arezzo, per poter affiancare alla proposta di prodotti per le telecomunicazioni anche soluzioni cloud

LA SOLUZIONE

- Clouditalia ha scelto la tecnologia e i servizi professionali VMware per realizzare una soluzione di cloud computing basata su due data center
- Grazie alle soluzioni ed al supporto VMware, Clouditalia rende disponibile ai propri clienti un virtual data center da cui attingere le risorse necessarie in modalità IaaS

“Cloud significa prima di tutto accessibilità, facilità d’uso - servizi erogati in modo semplice e intuitivo, con investimenti e tempi di avviamento iniziali pressoché nulli. Per garantire controllo assoluto sul servizio al cliente finale, Clouditalia mette a disposizione una capillare rete di telecomunicazioni e la capacità di erogare connettività, oltre a due nuovi datacenter collegati mediante fibra ottica di nostra proprietà a 20 Gbps. A pilotare l’infrastruttura VMware, che permette di ottimizzare e gestire tutti i servizi offerti dai nostri datacenter”

Paolo Bottura, Direttore Generale
Markets & Offering Clouditalia

Clouditalia Spa è nata nel giugno 2012 dall’acquisizione del ramo di azienda di Eutelia, operatore di telecomunicazioni internazionale che possiede 14.000 chilometri di rete sul territorio nazionale. Clouditalia aiuta le aziende e le pubbliche amministrazioni a migliorare competitività e produttività attraverso servizi tecnologici avanzati e unisce servizi di Telecomunicazione e Cloud Computing dedicati in modo specifico alle piccole e medie imprese italiane. Grazie all’integrazione di rete di telecomunicazione e a forti investimenti in informatica e centri dati, Clouditalia offre alle aziende l’opportunità di ridurre i costi di telecomunicazione di oltre il 30% attraverso un modello IaaS (Infrastructure as a Service). Clouditalia conta oggi 277 dipendenti, il team IT è composto da un totale di 25 persone, delle quali 8 persone lavorano nel data center.

Dopo l’acquisizione, Clouditalia aveva l’esigenza di affiancare alla proposta di prodotti per le telecomunicazioni anche soluzioni cloud, così da portare sul mercato un’offerta completa che pochi, al momento, hanno in Italia ed essere in grado di governare l’intera catena del valore, sia la parte di connessione, sia la parte cloud. Questo, per il cliente, significa avere un’unica interfaccia e poter usufruire di una rete e di risorse cloud, siano esse infrastruttura o servizi, mediati e gestiti da un unico fornitore. Una scelta strategica che ha ricadute positive in termini di customer experience, di efficienza, di semplificazione.

Per realizzare ciò, Clouditalia ha costituito due nuovi data center, uno a Roma e uno ad Arezzo e ha identificato in VMware l’azienda partner in grado di fornire soluzioni tecnologiche e servizi professionali che rappresentano lo stato dell’arte nell’ambito della virtualizzazione e del cloud computing. In particolare la soluzione, sviluppata da Clouditalia con il supporto dei Solution Architect VMware, ha avuto come ambito il disegno e l’implementazione della piattaforma VMware vCloud Director che rileva e raggruppa in pool le risorse - server, storage, rete e sicurezza - in modo da semplificare notevolmente il provisioning secondo il modello IaaS e consentire così ai clienti di utilizzare le risorse virtuali

con la massima agilità. VMware vSphere ha permesso di realizzare un layer di virtualizzazione solido e affidabile, che astrae le risorse hardware dei server per consentire a più macchine virtuali di condividerle. A completamento della soluzione, VMware vCenter Operations ha consentito a Clouditalia un controllo centralizzato della piattaforma, una visibilità unica su tutte le componenti e la scalabilità necessaria per la gestione del data center.

A far ricadere la scelta su VMware, la capacità unica di aggregare e di rendere “liquide” le risorse hardware scelte da Clouditalia, così da creare un unico pool all’interno del quale ritagliare e ridistribuire le risorse richieste dinamicamente e fornirle a ciascun cliente in modo personalizzato.

Fattore determinante è stata inoltre l’esperienza nell’ambito specifico e la capacità di execution dei servizi professionali VMware.

Nello sviluppare la propria offerta cloud, Clouditalia ha scelto di non vendere virtual machine, ma di utilizzare un modello IaaS e rendere disponibile un virtual data center in cui i clienti possono usare le risorse in modo completamente autonomo per costruire l’infrastruttura e utilizzare i servizi di cui hanno bisogno.

VMWARE CASE STUDY

“Abbiamo identificato nella tecnologia di VMware la soluzione che rappresenta lo stato dell’arte in ambito Cloud. La dinamicità, l’elasticità della soluzione e la scalabilità sono stati tre parametri vincenti dell’offerta di VMware.”

Clouditalia, Delio Trapani, Director Data Center Clouditalia

VMWARE AT WORK

- VMware vSphere
- VMware vCenter Operations
- VMware vCloud Director

Un progetto realizzato in tempi record: i due data center sono stati costruiti in un mese e mezzo con due team che hanno lavorato in parallelo e un altro mese e mezzo è stato necessario per l’installazione, configurazione e tuning dei software necessari e che hanno poi portato al rilascio dei primi prodotti.

Risultati e benefici

- Creazione in meno di tre mesi di due data center
- Erogazione di un’offerta a 360 gradi, che aggiunge ai servizi di telecomunicazioni anche quelli cloud
- Possibilità di garantire al cliente un’unica interfaccia per la rete e le risorse cloud
- Semplificazione della gestione grazie a un unico fornitore per tutti i servizi erogati
- Capacità di fornire ai clienti soluzioni customizzate in base alle proprie esigenze e offerte in modalità IaaS
- Aggregazione delle risorse fisiche di diversi sistemi fornendo un pool di risorse virtuali per il data center
- Dinamicità, elasticità e scalabilità della soluzione implementata con la tecnologia VMware

