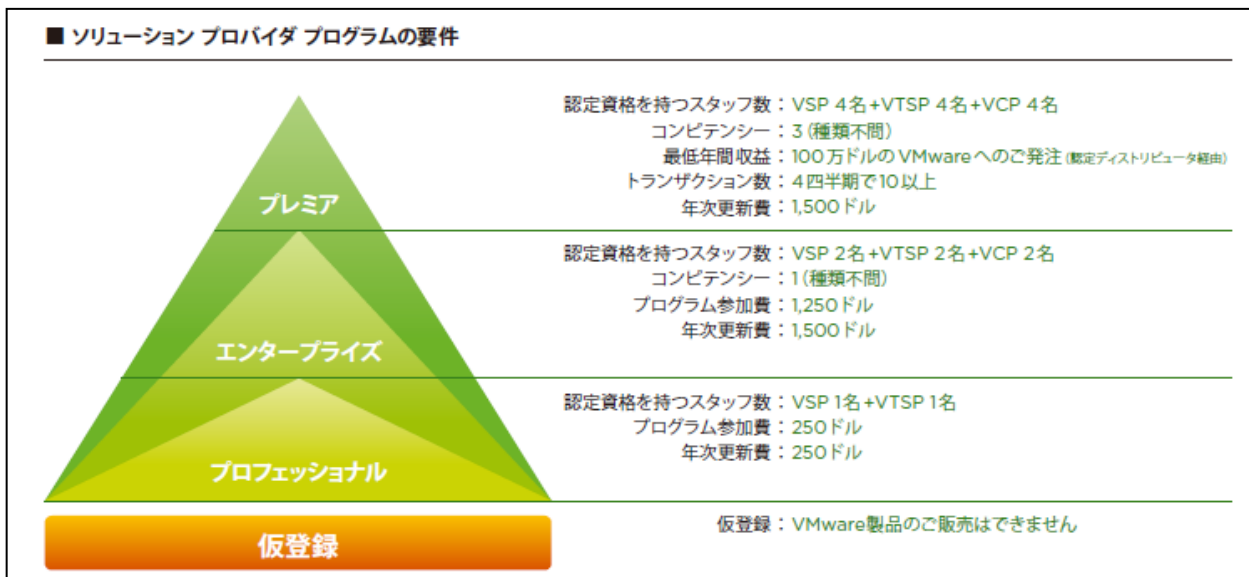


包括的なパートナープログラムであるVMwareソリューションプロバイダプログラムでは、VMware仮想化ソリューションの販売においてお客様の関心を集め、長期的な競争優位性を確保するために必要なツールを提供します。また、仮想化のトレーニングを受講したり、専門知識を差別化するのに役立つソリューションコンピテンシーを取得したりすることもできます。



企業としてのソリューションコンピテンシーの取得

VMware ソリューションコンピテンシーは、VMware仮想化およびクラウドコンピューティングソリューションの専門知識に関する認定資格です。ソリューションコンピテンシーを取得すると、VMwareソリューションの販売と提供を行うパートナーの皆様は、認知度の向上およびインセンティブの獲得が可能になります。

ソリューションコンピテンシーを取得するには、各コンピテンシーについて、1名または複数名の担当者が必要なトレーニングを受講し、各コースを修了する必要があります。コンピテンシートレーニングを開始するには、Partner Centralにログインし、[Partner University]タブをクリックしてください。ソリューションコンピテンシーの種類は下記をご参照ください。

ソリューション コンピテンシーの種類

■ サーバ仮想化

サーバ仮想化コンピテンシーの取得により、VMwareソリューションを使用したサーバー環境の仮想化及び統合化の実績を証明することができます。

■ ビジネス継続性

データ保護、高可用性、およびディザスタリカバリ向けVMware仮想化ソリューションの設計と実装における経験を証明することができます。

■ 自動化

自動化コンピテンシーの取得により、ITサービスの提供の自動化を検討しているお客様へ専門性を提示できるようになります。

■ デスクトップの仮想化

仮想化デスクトップおよびアプリケーション導入の知識と専門性を提示できるようになります。

■ 運用管理

お客様の仮想インフラストラクチャ全体のパフォーマンスの向上、最適化を実現を支援するための専門性を提示できます。

■ ビジネス クリティカルなアプリケーションの仮想化

ビジネス クリティカル アプリケーションの仮想化における専門知識を証明することができます。



ソリューション プロバイダの特典および必要条件

プログラムの特典		仮登録	プロフェッショナル	エンタープライズ	プレミア
ソフトウェア ライセンス	ディストリビュータからのVMware製品の購入	ご販売は不可	すべてのVMware製品		
	デモソフトウェア (NFR・非販売ライセンス)		10個のvSphere NFR ライセンス (1ロケーションあたり)	20個のvSphere NFR ライセンス (1ロケーションあたり)	20個のvSphere NFR ライセンス (1ロケーションあたり)
	社内利用ソフトウェア割引		●	●	●
	Volume Purchasing Program (vpp)			●	●
製品 テクニカル サポート	パートナー テクニカル サポート (NFR用)		年間 2 インシデント	年間 5 インシデント	年間 10 インシデント
	製品インストールの情報/ベスト プラクティス		●	●	●
	評価のガイドライン、プランと設計のソリューション ガイド、 サービス用のアクセラレーション キット			●	●
教育 トレーニング、 認定	Web セミナー トレーニングおよび フィールド セールストレーニング		●	●	●
	VMware セールス プロフェッショナル (VSP) トレーニングおよび資格取得		無償、オンライン		
	VMware テクニカル セールス プロフェッショナル (VTSP) トレーニングおよび資格取得		無償、オンライン		
	VMware 認定技術者 (VCP) コース	トレーニングの 受講が可	VMware 提供のコースから 20% 割引		
セールス サポート	advantage+ 案件登録プログラム		●	●	●
	ソリューション リワードリポート プログラム		取得コンピテンシーに 応じて参加	取得コンピテンシーに 応じて参加	取得コンピテンシーに 応じて参加
	プレミア リポート				●
	セールス リワード ポイント プログラム		●	●	●
マーケティング	パートナー センtralへのアクセス	●	●	●	●
	VMware パートナー ロゴ		●	●	●
	マーケティング費用のサポート				●
	パートナー導入事例の公開		●	●	●
プログラムの必要条件	仮登録	プロフェッショナル	エンタープライズ	プレミア	
VMware パートナー プログラム登録契約	●	●	●	●	
VMware セールス プロフェッショナル (VSP) 取得者		1	2	4	
VMware テクニカル セールス プロフェッショナル (VTSP) 取得者		1	2	4	
VMware 認定技術者 (VCP) 取得者			2	4	
ソリューション コンピテンシー			1	3	
プログラム参加費		250ドル	1,250ドル		
年次更新費		250ドル	1,500ドル	1,500ドル	
最低収益基準および年間案件数				●	

ソリューションプロバイダ プログラム要件の確認方法

1. Partner Centralにログインします。
2. マイプログラムページでプログラム更新日やプログラム要件の確認をすることができます。

ホーム > マイプログラムのリスト

マイプログラム

お客様のプログラムの詳細をご覧ください

ソリューションプロバイダ

VMware Partner Networkのソリューションプロバイダプログラムへようこそ。このプログラムの新たな特典や要件、および最初のコストデンシティーを取得する方法をこちらからご覧ください。 [ここをクリック](#)

ソリューションプロバイダの更新履歴			
更新ステータス		支払ステータス	
更新日	2015/02/28	支払期限	2015/03/30
プログラムレベル	Enterprise	更新料	USD 1,500.00
プログラムの窓口担当者		決済リンク	
Renewal Form			

Payment status will be reflected between 3-7 business days upon payment

プログラムの要件のソリューションプロバイダ - Enterprise		
	更新の要件	現在のステータス
VCP®	2	2
VSP®	2	6
VTS®	2	3
Real Competencies	1	0
企業登録とコンプライアンス	1	1

ソリューションコンピテンシー取得状況の確認方法

1. Partner Centralにログインします。
2. マイプロフィールページの「コンピテンシーダッシュボード」をクリックします。

マイプロフィール

連絡先情報および設定
個人の連絡先情報、パスワード、設定

53%完了

企業情報
企業のアカウントの詳細と連絡先の表示および変更

7%完了

トレーニングとプログラム
トレーニングとプログラム情報を表示します。

連絡先情報
● 連絡先情報
● 住所
● パスワード

企業アカウント情報
● アカウントの詳細
● 企業プロフィール
● 事業利益
● ロケーション
● Add New OEM Partner

VMwareのトレーニングと認定
コンピテンシーダッシュボード
専門分野ダッシュボード
認定および資格

マイプロフィールおよび設定
● 各種設定および資格
● 通知設定

連絡先
● 企業の連絡先
● 新規連絡先を追加

プログラム
プログラムの詳細
登録済みプログラム
新しいプログラムに登録
エンタイトルメント

便利なリンク
チャンネルプランと便利なリンク

便利なリンク
パートナーロケーション
チャンネルプラン
パートナーストア
注文履歴

- APAC - コンピテンシーダッシュボード

コンピテンシーダッシュボードは、各ソリューションプロバイダの必要項目達成状況を表示します。各認定コースの詳細については、Partner Centralのヘルプページをご覧ください。

VMW Test Solution Provider Premier - APACコア認定および認証情報			
VCP®	2	VCP®-クラウド	2
VSP®	1	VSP®-クラウド	1
VTS®	2	VTS®-クラウド	2
VLEチャートビュー®	0	VLEチャートビュー®-2階:クラウド	0
VLEリソース®	0	VLEリソース®-クラウド	0

VMW Test Solution Provider Premier - APACコンピテンシー情報	
▼ ワークロード最適化	ステータス: 達成 完了日: 2014/2/10
▼ Application Modernization (アプリケーションの現代化)	ステータス: 未達
▼ ビジネス継続性	ステータス: 達成 完了日: 2015/9/10
▼ クラウドプロバイダ	ステータス: 未達
▼ Cloud	ステータス: 未達
▼ Data Management (データ管理)	ステータス: 未達

お問い合わせ

パートナープログラムおよびお手続きに関してご不明な点がございましたら、パートナーサクセスセンターまでお問い合わせください。

メールアドレス : partnernetwork@vmware.com
 電話番号 : 03-4334-5606
 営業時間 : 月曜～金曜 9:00～17:00 (日本時間)

※パートナーサクセスセンターでは専門日本人スタッフが対応させていただきます。