

虚拟化进入爆发期

宋家瑜认为,虚拟化技术的普及,将意味着新一代运算模式和商务模式的到来

本刊记者 郭嘉凯

“从今年的市场形势来看,我认为虚拟化和云计算的爆发点已经到来。”在2009年10月28日举行的2009年虚拟化用户大会上,VMware公司大中华区总裁宋家瑜可谓是语出惊人。

众所周知,云计算确实是最近几年IT业内最热门的话题之一。不过,就在很多厂商仍在为云计算如何落地而头疼之时,宋家瑜却认为云计算已经进入爆发期,这不能不让人感到惊讶。那么,宋家瑜为什么会下这样的定论呢?

“从今年和用户的接触来看,用户对于虚拟化和云计算的使用,不仅仅停留在成本节省的阶段,而是把虚拟化和云计算与整体的IT基础构建和商业模式的应用结合在一起,这说明云计算已经进入更深层次的应用中。所以我才会认为云计算的爆发点已经到来。”宋家瑜分析说。

宋家瑜认为,这一趋势已经不可阻挡,因此对于企业用户而言,现在面临着一个抉择,是继续观望?还是现在就加入到虚拟化和云计算的应用中,享受新技术所带来的好处?

显然,宋家瑜希望的是后者。作为虚拟化和云计算的主要推动者,VMware公司对于云计算的勃勃雄心已经是众人皆知。而事实上,在未来几年内,虚拟化和云计算也确实是IT产业发展的主要推动力之一。

国际知名咨询公司Gartner的分析就表明,虚拟化对整个IT产业的影响深远。Gartner认为,在2013年之前,虚拟化技术将持续成为推动基础架构和业务运作软件变革的最主要的催化剂。而且,Gartner还预计,全球虚拟化软件市场规

模到2012年将超过80亿美元。

这无疑是一个巨大的市场。而且,一个更为可喜的变化是,虚拟化不再是大型企业和高端行业用户的专属品,越来越多的中小企业也正在加入到虚拟化的阵营当中。事实上,中小企业用户对于虚拟化技术的接受也是虚拟化技术进入爆发期的一个重要信号。

显然,VMware公司已经看到了这一趋势,并且针对中小企业推出了相应的市场战略。事实上,在当前严峻的经济形势下,中小企业原本有限的IT预算和IT技术支持人员的数量将被进一步削减,他们普遍奉行的是“少投入,多获益”的原则,而无力对那些能产生长期效益、帮助业务增长的战略新项目进行投资。此时,勒紧钱袋、缺兵少将的中小企业迫切需要一种更为经济、高效、安全的方式取代当前的基础架构,以便从底层架构的复杂性中解脱出来,让有限的人力和物力能够专注于企业创新。

而虚拟化技术显然是解决这一问题的有效方式。“为了使中小企业享受到低价格、高性能的虚拟化技术,我们推出了‘IT,永不停机’计划,为中小企业的IT运营提供与大企业同等的效益、可用性和控制力。”据VMware公司相关负责人介绍,与此同时,为了满足中小企业日益增长的对于托管虚拟桌面部署的需求,VMware还提供了VMware View、VMware Fusion等产品,可以帮助中小企业用户随时随地使用多种设备终端访问自己包括应用程序、数据等在内的个性化桌面环境。

虚拟化和云计算的爆发还必须依赖于另一个因素,那就是渠道的力量。尤其



VMware公司大中华区总裁宋家瑜

是面对中国如此庞大的市场,渠道的作用更是不可或缺。宋家瑜也认为,高效、畅通、快速延伸的合作伙伴渠道网络是VMware取得成功的重要基石。也正因为如此,在过去一年里,VMware在渠道拓展方面投入了很大的力量。

今年5月,VMware便推出了下一代合作伙伴计划,为合作伙伴提供一个公共的基础架构、广泛的销售和服务工具、赢利机会以及培训等。

事实上,在硬件厂商、软件基础厂商等合作伙伴方面,经过几年的开拓,VMware已经基本搭建了一个比较完善的合作伙伴生态系统。接下来他们所要做的就是加强与行业ISV及服务商之间的合作。

虚拟化技术的发展也为国内的服务商提供了新的市场机会。例如针对虚拟化细分技术领域的服务,这在国外已经有很多IT服务商在做,而目前在国内,这一市场还是空白。“我们也希望能有更多的国内IT公司利用虚拟化技术开发出新的产品,与VMware一起迎接新一代运算模式和商务模式的到来。”宋家瑜微笑着说。■